

連載

やっても やらなくても 知と講座
外壁劣化診断士：池田による

塗り替え講座 No.1

「なんで訪問営業が来るの？」 「うちって、恠業者に狙われてる？」

狙われてる？

ある日突然、「外壁の塗り替えしませんが？このままだと雨漏りして家が壊れてしまいますよ。」満面の笑みで怖いことを言う営業マンがやってきたことありませんか？
なぜ、彼らはお宅に来るんでしょうか？

お宅が、塗り替え時期にきているから

不安をおおって契約をもらいにやってきました。
彼らはそれにとどまらず、

新築にも飛び込むんです。

私の経験：新築の貸家に住んでいたことがありました。「おたくの屋根瓦ずれてますよ。このままでは雨漏りするから直しましょう。」って。私は見ましたが問題なし！もちろん、お断りしました。「私、同業者だから、自分でやるからいいです。」こう言ったらスムーズにお帰りいただけました。

しかし、怖い後日談

があります。
次の日、お隣の奥さんが私に「今日〇〇って言う業者が来て、お隣のご主人（私のこと）の知り合いです。塗り替えしませんか？と言われたが、ほんとに知り合いですか？」
私「昨日、その営業マンがうちに来たけど、同業者だからと言って帰ってもらっただけで、知り合いではないですよ。」と言ったら、
お隣の奥さん「怖い！」と身震いしてました。
自分の成績のために何でもやるんですね。怖いんですね。
こんな嘘までついて信用させる訪問営業マンもいるので、皆様お気をつけください。

信用できる業者を自身で探して

みてください。
信用できる業者とは、会社が近所にあり、過去に工事した現場が近所にいくつもあるはずなので、ぜひ見せていただきましょう。そういうことにも嫌がらず対応してもらえる業者は、信用しても良いかと思えます。
あくまでご参考まで。

一人で悩まないで **このような方ご相談ください**

- しつこい営業に困っている
- 納得していない契約を解約したい（クーリングオフ期間内に限ります）

外壁劣化診断士：池田による屋根・外壁の調査・診断無料
お悩み相談・見積りも無料です

電球交換からリフォーム増改築まで

systemdog

株式会社システムドッグ



<https://systemdog.jp/>
施工事例をチェック！

〒354-0044

埼玉県入間郡三芳町北永井152-1

049-274-7017

受付9時～18時

定休日 日・祝日